平成 28 年 1 月 29 日

お客様各位

ライフティ株式会社

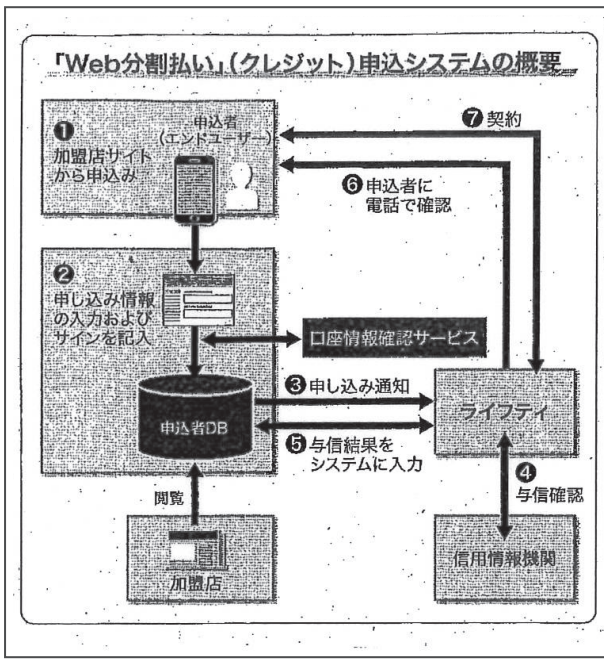
ライフティクレジット web 分割払いの取材記事が「日本ネット経済新聞」「日本流通産業新聞」に掲載されました。

ライフティクレジットは、 契約加盟店の商品を購入する消費者にクレジット（割賦販売）サービスを提供しております。

業界では前例のない「情報資産管理プラットフォーム活用型の web クレジット申込システム」リリースについて、

日本ネット経済新聞・日本流通産業新聞に掲載いただきました。

◆新聞名：日本流通産業新聞
日付：2015 年（平成 27 年）12 月 3 日



ライフティ

ウェブ完結型分割払いを提案

加盟店手数料無料が強み

決済支援のライフティ（本社東京都、馬場智社長、㈱03-6732-1450）は、ウェブ完結型の分割払い（ショッピングクレジット）サービスの提案を強化している。ブランド品や楽器などの高額な趣味用品を販売するネット通販企業や家庭訪販のほか、家庭教師派遣付き学習教材販売、エステサロンなどの特定継続的役務にも対応する。

サービス名は「ウェブ分割払い（クレジット）」。15年4月にサービスを開始し、ネット通販や訪販企業、エステサロンといった業態に導入されている。

従来のような紙ベースの申し込み書面は必要なく、タブレットを利用。専用の申し込みフォームに必要事項を入力し、捺印の代わりに画面上でサインをするように業務フローを電子化した。

これまで書類などで取り交わしていた契約業務をペーパーレス化し、業務を効率化した。書類管理をなくしたことでセキュリティー向上も実現したという。

ユーザーがウェブで申し込み情報を入力するとライフティに申し込み通知が送られる。最短30分ほどで与信を確認し、ライフティがユーザーに電話で確認するという流れだ。

口座振替手続きにも紙は使わずに銀行の届出印も不要。決済金額の上限も大きいため、高額商品の販売機会につなげることが可能となる。

加盟店への入金は締日から10日を想定。加盟店手数料はかからない。ユーザーから14～15％の手数料を徴収する。「リボルビング払いの手数料に近い設定にしている」（同社）と話している。

◆新聞名：日本ネット経済新聞
日付：2015 年（平成 27 年）12 月 10 日・17 日合併

ライフティ

EC向け、割賦販売を提案

高額品販売の需要を取り込む

決済支援のライフティ（本社東京都、馬場智社長、㈱03-6732-1450）は、ウェブ完結型の分割払い（ショッピングクレジット）サービスの提案を強化している。ブランド品や楽器などの高額な趣味用品を販売するネット通販企業に対応する。

サービス名は「ウェブ分割払い（クレジット）」で、15年4月にサービスを開始した。ネット通販や、エステサロンなどに導入されている。

従来のような紙ベースの申し込み書面は必要なく、タブレットを利用。専用の申し込みフォームに必要事項を入力し、押印の代わりに画面上でサインをするように業務フローを電子化した。

これまで書類などで取り交わしていた契約業務をペーパーレス化する。業務を効率化したことでセキュリティー向上も実現したという。

ユーザーがウェブで申し込み情報を入力するとライフティに申し込み通知が送られる。最短30分ほどで与信を確認し、ライフティがユーザーに電話で確認するという流れだ。

口座振替手続きも紙は使わずに銀行の届出印も不要。決済金額の上限も大きいため、高額商品の販売機会につなげることが可能となる。

加盟店への入金は締日から10日を想定。加盟店手数料はかからない。ユーザーから14～15％の手数料を徴収すると話している。「リボルビング払いの手数料に近い設定にしている」（同社）

お問い合わせ先　受付時間：月曜～金曜 9：30 ～ 18：00 土日・祝日・年末年始は除きます。

ライフティクレジット（信販事業）　03-6732-1450